

研修の導入

納期

1ヵ月目

面談1

- 検討責任者と面談（困り事の明確化）

2ヵ月目

講演

- お客様先での講演（職場の受け入れ可能か？）
サービス部の大会、集会など

お客様判断(1)

3ヵ月目

面談2

- 部長と面談（BP作成）

弊社判断

4ヵ月目

提案

- お役立ちの提案（研修計画書概要）

お客様承認(1)

5ヵ月目

研修

- 研修内容の詳細（実行計画書）

お客様承認(2)

見積

- 見積書の提出

お客様承認(3)

研修の導入開始